

Account Manager (100%)

Die Ovescom Group GmbH ist ein junges und erfolgreiches IT-Dienstleistungsunternehmen mit Sitz in Weinfelden, Zürich und Luzern. Wir planen, realisieren und unterhalten national und international komplexe IT-Lösungen.

Verantwortungsbereich

- Entwicklung und Implementierung einer Verkaufsstrategie in der DACH-Region
- Definition und Umsetzung von Verkaufsplänen & Aktivitäten, um die vereinbarten Umsatzziele zu erfüllen
- Planung und Durchführung von Produktdemos und Präsentationen der Systeme und Produkte beim Kunden bzw. online/remote
- Führen von qualifizierten und abschlussicheren Verkaufsgesprächen
- Aktive Unterstützung des bestehenden Kundenstamms, um maximale Kundenzufriedenheit zu erreichen und das Umsatzpotenzial zu maximieren
- Erschließen neuer Kundenpotentiale durch umfassende Markt- und Kundenanalyse, Generierung von Sales Leads durch den Aufbau von Kunden-Beziehungen (Neukunden, Bestandskunden)
- Identifizieren von Kundenerwartungen, von Marktentwicklungen und Wettbewerbsverhalten
- Erstellung von Angeboten und Nachverfolgen von Projekten mittels des CRM und Reporting Tool

Sie bringen mit

- Ausgeprägtes, breites technisches Verständnis, Kenntnisse in SaaS, WERBAS und Sage
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet von etwa 40%
- Hervorragende Präsentations- und Organisationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil

Was wir bieten

- Eine aufregende, ganzheitliche Aufgabe innerhalb eines globalen Teams und die Gelegenheit, mit Spitzentechnologie und High-End-Produkten zu arbeiten
- Eigenverantwortliches Arbeiten innerhalb eines engagierten, internationalen Teams
- Eine freundliche und nette Arbeitsatmosphäre mit tollen Kolleginnen und Kollegen
- Ein attraktives Vergütungspaket und flexible Arbeitszeiten
- Firmenwagen

Wir bieten Ihnen eine interessante, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung in einem attraktiven Unternehmen mit moderner Infrastruktur.

Für weitere Fragen steht Ihnen Herr Florian Sopi unter +41 (0) 71 511 48 20 oder via E-Mail unter florian.sopi@ovescom.com zur Verfügung.

Sind Sie an dieser Herausforderung interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Foto in elektronischer Form an hr@ovescom.com.

Kontakt:

Ovescom Group GmbH

Mühlfangstrasse 16

CH-8570 Weinfelden

Tel. +41 (0) 71 511 48 20

Mail info@ovescom.com